

# Franchise Katalođu

Kazandıran Franchise Sistemi

[franchise.paninopizza.com](http://franchise.paninopizza.com)



# Panino Fabs Tarihçe

Panino Pizza **17 yıl** boyunca pizza ve çeşitli restoran / kafe işletmeciliği yapan , Ege üniversitesi Gıda bölümü mezunu Ferhat Turan tarafından 2009 yılında kurulmuştur.

Ege Bölgesi genelinde ve Türkiye'de hızla artan şubeleriyle, gıda güvenliği ve kaliteden ödün vermeden; lezzetli, sağlıklı ve ekonomik ürünlerini, hızlı ve güler yüzle sunarak sektörde önemli bir yer edinen Panino Pizza, Türkiye'nin her bölgesinde yer almayı hedeflemektedir. Hiçbir katkı maddesi kullanmaksızın, günlük olarak sütle yoğrulan taze hamurla hazırlanan, özel soslar eşliğinde her katı ayrı bir tatla harmanlandırılan pizza çeşitleri, çalışanları, müşterileri ve şubeleri ile kurduğu ailesini genişletmeye devam etmektedir. Müşteri odaklı, konusunda uzman kadrosu ile bugün itibariyle **şube sayısını 34'e** çıkarmıştır.

Yılların vermiş olduğu tecrübe ile tüm **ar-ge** çalışmaları tamamlanmış lojistik hizmeti profesyonel yönetim ekibi ve eğitim destek kadrosu ile kurulmuş olan sistemde Panino Pizza'nın hedefi ülke genelinde en az her ilde bir restoran hedefi olarak sütle yoğurulmuş günlük taze hamur lezzetini müşterileri buluşturmadır.



# Karlı Franchise Modeli

 34  
Şube



# Franchising Nedir?

---

Franchise (veya franchising), bir sistem ve markanın imtiyaz hakkı sahibinin, belirli süre, koşul ve sınırlar içinde, işin yönetim ve organizasyonuna ilişkin sürekli disiplin ve destek sağlayarak, belirli bir bedel karşılığında, bağımsız yatırımcılara sistem ve markasını kullandırmasına dayanan, uzun vadeli ve sürekli bir iş ilişkisidir.

# Neden Franchising?

---

Franchise, başarılı bir iş fikri etrafında toplanmış küçük girişimcilerin, büyük firma gibi davranmasını sağlar. Hem alırken hem de satarken kazanmanın yolu bu sistemden geçer. Bu sistemle müşterileriniz gözünde kaliteli ve bilinir olur istediğiniz satışları gerçekleştirebilirsiniz.

# Franchise Avantajları

---

- Marka ile birlikte Ulusal veya Uluslararası standarda ve kaliteye sahip olunmaktadır.
- Tanınmış markaların sağladığı sürekli müşteri ve iş yapma imkanı doğmaktadır.
- Eğitim hizmetleri ve uzman personel desteği.
- Kaliteli personel bulma, işe alma ve yetiştirme konularında franchise veren işletmenin tekniklerinden yararlanılmaktadır.
- Mali, ticari ve personel konularında sağlanan destekle, teknik işlemlere ağırlık verilip başarı şansı arttırılmaktadır.
- Ortak hareket edilerek küçük işletmelerin karşılaştıkları risk ve işletmecilik sorunları minimize edilmektedir.
- Franchise veren işletmenin mali ve hukuk danışmanlarından yararlanılmaktadır.
- Kuruluş aşamasında leasing vb. kaynaklardan finansal destek sağlanması mümkün olmaktadır.
- Reklam ve tanıtma giderlerinden tasarruf sağlanmaktadır.
- Franchising sistemi, girişimcinin yalnızlığını ortadan kaldırarak, kendi işini kurmanın getirdiği riskleri azaltmaktadır.
- İşletmeler için standart yönetim, muhasebe, satış ve stoklama fonksiyonları mümkün olmaktadır.

# Panino ile Franchise Avantajları



## Şehrin En Çok Kazanan Pizzacısı Olun!

Panino Pizza, sunduğu karlı fırsatlar ve pazarlama destek faaliyetleri ile yatırımcısının yüzünü güldüren bir iş modeli oluşturmuştur.

Yatırımcıları cirodan, markaya herhangi bir kar payı ödemezler. Kar oranlarıyla yatırımcısını, eşsiz damak tadı ile müşterilerini memnun eden bir sistem olma özelliğini taşır. Panino yatırımcıları, düşük açılış maliyetleri, markanın sunduğu profesyonel operasyon yönetimiyle yatırımlarının geri dönüşünü en hızlı şekilde alabileceği ve sürekli nakit akışını sağlayabilecekleri bir iş modeline dahil olurlar.

## Sürekli Pazarlama Faaliyetleri!

Her geçen gün büyüyen şube ağıyla lezzetlerini geniş kitlelere ulaştıran pizza zinciri modelidir.. Pazarlama destek faaliyetleri kapsamında, açık hava ve internet reklamları ile şubelerinin sürekli olarak destekler. Kampanya kurguları hakkında bilgilendirir. Yatırımcılarının açılış gerçekleştireceği lokasyonu demografik ve ekonomik olarak analiz eder. Lokasyon eğilimlerine göre kampanya kurguları hazırlar. Yatırımcısını bilgilendirir. Panino yatırımcıları, panino e-ticaret organizasyonunun doğal bir üyesi olarak sisteme dahil olurlar.

# Panino ile Franchise Avantajları



## Lezzetinin Sırrı, Hamurunda Saklı!

Taze süt ile hazırlanan Panino hamurları tüm Őubelerde günlük olarak hazırlanır. Panino Őubelerinde aynı lezzette ürün yapılabilmesi ve marka stabilitesinin devamı için lezzetlerde kullanılan tüm ürünler sektörünün en güvenilir markalardan tedarik edilip, Őubelere sunulur. rn geliştirme süreçlerinde de müŐterilerinin damak zevkini daha iyi yakalayabilmek için yatırımcıları ile birlikte çalıŐır. Anketler düzenleyerek Şubelerinin lezzet eğilimlerini lmler. Tüm yeni lezzet modelleri, Panino markasının, Şubeleriyle ortak çalıŐmasının sonucunda ortaya çıkmaktadır.



## Teknik ve Maęaza İçi Destek Faaliyetleri

Panino Pizza'ya katılan yatırımcılar, teknik becerilerini geliŐtirmelerini sağlayacak yoğun bir eğitim programına tabi olurlar. Bu süreçte; Restoran içi pazarlama, teknik operasyonlar, marka standartları ve restoran içi yönetim tekniklerine hakim olurlar. Süreci baŐarıyla tamamlayan yatırımcılar, restoran açılıŐını gerçekleŐtiren, kadar gerekli tüm teknik bilgi ve becerilere sahip olurlar.



## Operasyon Desteği

Şube açılışı ile birlikte marka tarafından ilgili Şubeye sorumlu bir danıŐman görevlendirilir.. İlgili danıŐman süreç boyunca marka ile ilgili veya teknik konularda yatırımcıya yardımcı olarak sürecin profesyonel Şekilde yönetilmesini sağlar.

# Kazandıran Franchise Sistemi Olmak İçin;

01

## Başvuru

Franchisee adayları franchise.paninopizza.com üzerinden Ön Başvuru Formu'nu doldurarak başvurularını kolayca gerçekleştirir.

02

## Değerlendirme ve Davet

Franchisee adayları doldurmuş oldukları başvuru formları Panino Fabs franchising kriterlerine göre incelenir, uygun bulunan adaylar yüz yüze görüşmeye davet edilir. Yüz yüze görüşmede adayın finansman, yönetim, operasyon ve benzeri konulardaki tecrübeleri değerlendirilir.

03

## Sözleşme Aşaması

Yönetimin adayı olumlu değerlendirmesi halinde bir sözleşme hazırlanarak aday ile anlaşma imzalanır. İlgili bölge yeni franchisee görüşmelerine kapatılır.

04

## Eğitim ve Sertifika

Aday ile imzalanan sözleşmenin ardından 15 gün süren eğitim süreci başlar. Adayın şube yönetimi ve işleyişinde ihtiyaç duyacağı tüm bilgiler Panino Fabs Eğitim Departmanı tarafından sınıf ve iş başı eğitimleri olmak üzere iki aşamadan oluşan zorunlu eğitim programı ile aktarılır. Aday, eğitim sonunda sertifika almaya hak kazanır. Ayrıca bir merkez yöneticisi ve merkez ustası şube açılışı ile birlikte bir müddet restoranda eğitim vermeye devam ederler.



# Kazandıran Franchise Sistemi Olmak İçin;

05

## Kiralama

Panino Fabs Emlak Geliştirme Departmanı tarafından yeni şubenin açılacağı alanın kiralama çalışmaları yapılır. Alternatifler arasından şube konseptine ve fizibilitesine uygun nokta seçilir ve kira sözleşmesi yapılır.

06

## Mimari Proje

Kiralama işlemi tamamlandıktan sonra restoranın projesi Panino Fabs Mimari Ekibi tarafından çizilir. Mimari çalışmaların tamamlanmasının ardından şube konseptine uygun olarak gerekli ekipman tedariki sağlanır ve pazarlama materyalleri şubeye ulaştırılır.

07

## Personel Alımı

Şube operasyonunun sağlıklı yürütülebilmesi için gerekli olan Restoran yöneticisi, kasiyer-servis elemanı, mutfakçı ve motorcu alımları yapılır.

08

## Şube Açılışı

Franchise sahibi, çalışanlar ve Panino Fabs Yönetiminin katılımıyla şube açılışı gerçekleşir.



# Kaliteli Ürünler

Panino'da her ürün özenle seçilir.

# Tedarikçilerimiz

Panino Fabs, tedarikçileri ile olan süreçleri hızlı, güvenilir, izlenebilir ve ölçülebilir bir şekilde yönetmeye önem ve öncelik vermektedir.


*Coca-Cola*



*Keskinoglu*

Ayrıntılı Bilgi İçin;

 +90 850 850 31 35

franchise.paninopizza.com 



Adres: Panino Pizza Kurumsal Merkez; 296/1 Sokak No.26/c Kazım Dirik Mah. Bornova/İzmir - 0 (232) 277 8082